

Wymagania

W przypadku dużych przedsiębiorstw należy dodatkowo wskazać odpowiedni dział lub oddział.

Ochrona projektu

Warunkiem przyznania ochrony projektu jest fakt, że projekt nie został wcześniej objęty ochroną w inny sposób. Okres ochrony projektu ustalany jest każdorazowo na 6 miesięcy, począwszy od momentu zgłoszenia projektu. Przedłużenie ochrony jest możliwe wyłącznie po wcześniejszym uzgodnieniu oraz po przedłożeniu informacji o postępie realizacji projektu.

Wyjątki:

- Klient końcowy wyraźnie życzy sobie współpracy z innym partnerem biznesowym – w takim przypadku wymagane jest pisemne potwierdzenie ze strony klienta końcowego.
- W przypadku istniejącej umowy ramowej.
- W przypadku klientów końcowych, którzy preferują bezpośrednią obsługę przez producenta, autoryzowanym partnerom handlowym przysługuje – po skutecznym przyznaniu ochrony projektu – marża na zawarte w projekcie licencje.
- W przypadku zamówień publicznych ochrona projektu nie jest przyznawana.

Deal Registration (Deal Reg)

Deal Registration przyznawana jest wyłącznie na początkowy minimalny okres obowiązywania (pierwotnego) zamówienia. Poza tym okresem Deal Reg nie ma zastosowania. Dotyczy to w szczególności (automatycznych) przedłużeń umów, rozszerzeń lub zamówień uzupełniających, które nie są objęte Deal Reg.

Wymagania:

- Szansa sprzedażowa jest realizowana przez partnera za pośrednictwem dystrybucji (dotyczy wyłącznie krajów, w których producent współpracuje z dystrybucją).
- Szansa sprzedażowa nie jest znana producentowi.
- Szansa sprzedażowa obejmuje więcej niż 100 punktów końcowych.
- Producent zastrzega sobie prawo do weryfikacji zgłoszonej szansy sprzedażowej bezpośrednio u klienta końcowego w celu potwierdzenia Deal Reg.

Wyjątki:

- Obowiązujące warunki wynikające z ramowych umów baramundi.
- Przypadki, w których zostały już przyznane warunki specjalne.
- W przypadku zamówień publicznych Deal Registration nie jest przyznawana.